



Frank Weber: Streiten und nein sagen – beides kann man lernen!

Haben Sie Schwierigkeiten, anderen gegenüber nein zu sagen? Belasten Sie Konflikte und Streitigkeiten? Fällt es Ihnen schwer, Grenzen zu setzen?

Konflikte können in Unternehmen das Geschäft lähmen, die Mitarbeiterzufriedenheit deutlich dämpfen und damit die Produktivität senken. Grund genug, diese zu lösen.

Frank Weber, Unternehmensberater und Hochschuldozent, wird Sie in eine Welt führen, in der Sie ganz entspannt nein sagen und beherzt streiten lernen... Wertschätzend, sich selbst und anderen gegenüber.

Sag ja zum Streit – So gehen Sie im Berufsalltag mit Konflikten um

Ihre Kollegen drücken sich wo es nur geht? Ständig ist miese Stimmung im Büro? Ihr Umfeld können Sie sich häufig nicht aussuchen. Manchmal sind Menschen dabei, denen Sie gerne mal Ihre Meinung sagen würden. Aber um des lieben Friedens willen schweigen Sie.

Falsch! Hier lernen Sie, wie Sie problemlos streiten. Nicht der Streit ist schlecht, wir streiten schlecht.

Termine zur Auswahl:

Fr., 1. Juli 2016, 9–17 Uhr (Wiesbaden)

Sa., 2. Juli 2016, 9–17 Uhr (Mainz)

Preis pro Person: EUR 229,- zzgl. MwSt,
mit der ABOplus-Card nur EUR 209,- zzgl. MwSt.

Teilnehmerzahl: 8–18 Personen

Verbindliche Reservierung nach Zahlungseingang.

Anmeldung: Frank Weber, E-Mail: mailto@weber-advisory.com; 0611 / 88 09 33 50

So nicht! Vollkommen entspannt nein sagen

Der Chef, die Kollegen, die Familie – alle wollen etwas von Ihnen. Immer schneller drehen Sie sich im Hamsterrad. Das helfende Nein geht Ihnen nicht über die Lippen. Anderen Grenzen setzen? Unmöglich, das wäre ja egoistisch.

Falsch! Nein zu sagen, lässt sich lernen. Es ist ganz einfach und hilft sogar den Beziehungen zu anderen.

Termine zur Auswahl:

Fr., 15. Juli 2016, 9–17 Uhr (Wiesbaden)

Sa., 16. Juli 2016, 9–17 Uhr (Mainz)

Preis pro Person: EUR 229,- zzgl. MwSt,
mit der ABOplus-Card nur
EUR 209,- zzgl. MwSt.

Teilnehmerzahl: 8–18 Personen

